

致敬我们曾经的凌晨五点

◎白兔瓷砖/吴丽娟

你见过惠州江北凌晨五点的样子吗？我见过，林庆得先生更加见过。二十年前，我们就曾一同见过！

二十年前那段时间的凌晨五点，让我难以忘记，更对我日后经营管理公司产生了深远的影响。

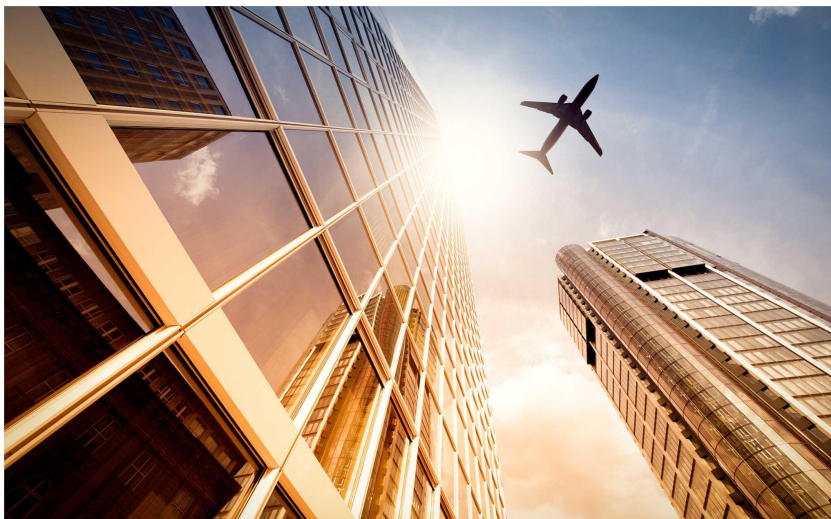
2001年11月23日惠州体育馆开工建设，林庆得先生和团队是惠州体育馆的承建商。作为惠州首个大型体育场馆，政府非常重视，对工程质量和工期有严格的要求。由于工期比较赶，体育馆建设工地通常从凌晨开始就灯火通明，一片繁忙。那时白兔瓷砖也有幸作为瓷片供应商参与到这个项目中。我经常 would 去工地送货，每次去现场，不管我几点到，几乎都能看到林总熟悉的身影，有时甚至还能看到他卷起袖子和裤腿亲自上阵和工友们一起干。听工友们说，林总经常加班到凌晨，或者天没亮就到工地，带领团队紧抓工程进度，督促工程质量，我听了很吃惊和感动。

因为工作的原因，一来二去我和林总有了很多的交流机会，他告诉我，他很感谢政府对他和团队的信任，把这个项目交给他，他希望带领团队尽最

大的努力把这个项目做好，给政府一份满意的答卷，也给自己和团队一个满意的交代。在林总和团队、还有各参建伙伴的共同努力下，2004年2月8日惠州体育馆顺利落成，保期保质交付给政府。2005年12月惠州市体育馆荣获“惠州市优良样板工程”称号，为这个项目的建设划上了一个完美的句号。

通过这次合作，我在林总身上看到：成功没有捷径，成功没有侥幸，成功来自勤勉，来自兢兢业业地处理好每一件事，要让团队的其他成员也能这样做，唯有自己以身作则，身先士卒。这种精神无不体现了一个创业者的谦虚与智慧——专心专注做好每一个项目，力争把每个项目都做成精品工程、标志工程和名片工程。林总的这种企业家精神也对我在日后的经营和管理上带来了不小启发。我在经营管理企业中，推崇“共奋斗、谋共赢，坚持以品牌为制高点，积极开拓市场，赢得客户信赖，实现发展共赢”，这与德威如出一辙。





有了之前的接触和了解，德威和“白兔”结下了“良缘”。石湖苑、金碧花苑、南山诗意、摩卡小镇、朗琴湾、再到现在的德威花园城和江誉诚，不知不觉间，我们已合作走过了二十个春秋！在此过程中，白兔瓷砖见证了德威集团从上到下对产品品质要求的严苛和坚持；见证了德威各项精品工程的成功锻造，达至今天的成就。这无不凝聚了林总及众多德威人的智慧和辛勤汗水，也促使我们这些合作伙伴紧跟德威步伐，坚守品质，加速创新。经过多年的努力，白兔瓷砖也成为了瓷砖行业的领先品牌，这同样得益于林总对我们的影响和支持。

德威践行“以德经商”、“守信当头”的经营理念，在我们这些合作伙伴的合同款支付上，林总特别重视和关心。还记得2013年秋，我和家人出国探亲，在异国他乡接到林总电话，他居然百忙之中亲自打电话给我确认落实返款事宜，令我十分感动和难忘。那年头，企业当家人这么重视合作方的合同返款工作，实在是难能可贵啊！这也让我深刻体会到德威集团之所以取得今天的成功背后的秘诀。

回顾惠州地产市场这二十多年的血雨腥风，浮浮沉沉，多少地产大鳄在惠州“拼杀”铩羽而归，本地大鳄由强势崛起到销声匿迹，这里面虽然有市场的残酷性，而更为重要的是企业掌舵人的决策力、把控力以及战略定力。作为德威集团二十年的合作伙伴，白兔陶瓷及我本人倍感骄傲与自豪，感恩一直以来德威集团对白兔品牌及我本人工作的信任与支持；感谢德威集团的包容，在企业升级发展的过程中提供机会让我们跟上德威的步伐，在与德威合作中，我们充分感受到“平等”与“尊重”，让我们伴随着德威集团的发展，共同成长、创造行业价值。

致敬二十年前那段凌晨五点的时光；致敬德威集团和白兔瓷砖二十年的合作之旅；致敬德威集团和林庆得先生！愿未来，我们能有更多的合作机会，共谋企业发展大计。祝愿德威集团发展欣欣向荣，明天会更好！